



www.hyrex.org
LÄGET

Förra året i november-december uppdaterades Hyrex hemsida. Framför allt medlemsföretagens data. Företagens kontaktmän på huvudkontoret och de påer har fått användarnamn och lösenord för att kunna logga in.

Ex. h_gronberg och jpy64xl . Använd endast små bokstäver och ev siffror. Vid årsskiftet hade Hyrex-kedjan 71 medlemsföretag, 576 anställda och 926 miljoner i omsättning. 56 företag hade eller var på gång att skapa hemsidor. E-post adresser hade de flesta företagen.

Den 11-14 mars på Svenska Mässan i Göteborg, BYGGMA-SKINER 2003, var Hyrex presenterad i egen monter. Hyrex är nu även med i Svenska Mässans, tillsammans med bla Swedish Rental, branschråd och arbetsutskott som rådgivare för kommande mässor. Vårt deltagande var mycket uppskattat av leverantörer, besökare och framför allt våra egna medlemmar. Efter mässan har vårt medlemsantal ökat till 80 medlemmar, 716 anställda och 1238 miljoner. Dessutom ingår även 10 leveranstörsmedlemmar.

På vår hemsida hittar du en medlemsmatrikel som ger en samlad bild för "alla" företagsnamn, besöksadress, postadress, ort, telefon, telefax, mobiltelefon, kontaktperson och e-postadresser. Hemsidan kommer efter sommaren att utökas och göras mer användbar för "alla" medlemmar inkl. våra leveranstörsmedlemmar.

Har du glömt eller förlagt ditt användarnamn och lösenord, faxa till Åke Wernås 0302-213 9253 eller hör jag av mig. Kontoret är oftast obemannat. Du kanske behöver lite hjälp för att komma igång?



Vilka har vi avtal med:

Det råder oklarheter om vilka leverantörer som det tecknats avtal med. Här kommer uppgifter om vilka företag som HYREX har avtal med. Hilti har nu även visat stort intresse och återkommer inom kort med ett förslag så vi får se vad det blir.

Pyrox Förs.AB –Eltemprar
Sandvik Rock Tools –Biln.mejslar,borrar
Hitachi - Elverktyg
Sihl Norden AB—Motorverktyg
Dessa avtal kommer i fortsättningen att Finnas på vår hemsida

Anders Östeman

Ordförande har ordet

Jag vill tacka för det förtroende som visades för mig på Hyrex Kedjans årsstämma där jag valdes till ordförande. Det är ett tungt ansvar att efterträda Henry Grönberg. Under hans tid som ordförande har Hyrex vecklats starkt och är en viktig aktorn.



Kedjan utmycket i dagsläget tör på marknaden.

Låt mig börja med en kort presentation av mig själv. Jag är 38 år, född och uppvuxen i Sölvesborg, bosatt i Klagshamn utanför Malmö. År 1993 blev jag delägare i SÄVE Hyrmaskiner där jag numera är VD och huvudägare. SÄVE Hyrmaskiners verksamhet består av uthyrning av högproduktiv maskinell utrustning såsom arbetsplattformar, liftrar, hängställningar, hissar, truckar och PVC-hallar. I dagsläget är vi 21 anställda med kontor i Malmö, Göteborg och Sölvesborg. SÄVE Hyrmaskiner grundades 1989 av Lars G Haraldson. Under SÄVE namnet drivs som bekant även verksamhet i andra delar av landet genom fristående bolag.

Jag går för närvarande igenom HYREX Kedjans verksamhet och återkommer med en personlig programförklaring efter sommaren.

Hör gärna av Er om det är något Ni undrar över.

Ha en skön Sommar!
Roger Sturesson



AG Petroleum-Miljöbenin, miljöoljor
Atlas Copco -Kompressorer, elverk
Atlas Copco CMT- Elverktyg, luftrenare,
Robert Bosch AB - Elverktyg
Byggström, Kumla - Elmaterial
El Björn, Anderstorp - Byggavfuktare
Flex Scandinavia - Elverktyg
Gindex Pumpar - Länsppumpar
Kvalitech-Byggsågar,sågbänkar
Midema AB-Stripperblad
Kihlbro Slipmaterial-Kap och slipmaterial

Senaste nytt från Henry

Enligt samtal med vår ex. ordförande Henry i slutet av juni kan jag glädjande meddela att Henry mår utmärkt. Han har precis färdigställt en utbyggnad om 600 kvm av sin sedan tidigare toppmoderna anläggning i Falköping. För övrigt har Henry fått mer tid över till familjen och sommarvistet på Tylösand. Mer intressanta resor har det också blivit, där han passat på och våldgästade sina barn som är utspridda över hela jordklotet. Men Henry är ingen person som tänker lägga sig i hängmattan, utan behöver ständigt nya utmaningar. Nästa grej för Henry är ett företagsförvärf, men inom en helt ny bransch. Förhoppningsvis får vi höra mer när vi träffas kring höstmötet.

Anders Östeman

Börsnoterat till HYREX

Skanska & Ramirent

Stavdal är ett komplett uthyrningsföretag av bygg- och anläggningsmaskiner, arbetsbodar, vagnar, container, byggliftrar, teleskoptruckar och ställningar. Stavdal ägs av finska börsnoterade Ramirent och bildades 1998 genom uppköp av flera välskötta mindre uthyrningsföretag. Genom detta har dom behållit entreprenörsandan och den nära kontakten med kunden. Stavdal finns

just nu på åtta orter med tretton anläggningar i Stockholm, Arlanda, Karlstad, Trollhättan, Arvika, Göteborg, Helsingborg, Malmö och Karlskrona. Ett annat nyligen invalt medlemsföretag som är ett helägt dotterbolag till Skanska är E.D Knutssen AB i Göteborg som arbetar med uthyrning av byggkranar och hissar inom Göteborgsregionen.

Anders Östeman

Hyrex Då - Nu och i framtiden

Sitter just nu ute i min sommarstuga i Juniskär utanför Sundsvall och filosoferar lite kring Hyrexkedjan. Sommaren i Norrland har hittills (idag är det den 22 juli) varit helt otrolig + 21 på natten och + 27 på dagarna tillhör inte det vanliga här uppe i Norrland.

På senaste styrelsemötet tog jag på mig att framställa det sista medlemsbladet som skall skickas ut med helt vanlig post. I framtiden är det meningen att det skall komma elektroniskt via mail.

Själv blev jag via mitt bolag Göby medlem i Hyrex 1995 och i samband med vårmötet samma år hade jag förmånen att ta emot hela gänget till Sundsvall.

I samma veva blev jag tillfrågad av min kompis Kjell i Övik (en riktig Hyrexveteran) om jag kunde tänka mig att gå in i styrelsen i Hyrex. Den vältalige Kjell sa att det gäller bara något år och innebär minimalt med arbete. Nu har det gått 8 år och jag är fortfarande kvar...

På den tiden tillhörde jag de yngsta i styrelsen, och nu är jag tillsammans med Stefan i Trollhättan ålderman trots mina ynkliga 51 år.

Hyrexkedjan har genomgått en enorm förändring de sista åren och ett stort steg togs enligt min mening i och med att de två stora drakarna Ramirent och Skanska via dotterbolag valdes in.

Vi har växt enormt de sista 2-3 åren, de första åren när man åkte på möten kände man igen de flesta ansikten, men den sista tiden har det blivit så många medlemmar att det är omöjligt att upprätthålla en personlig kontakt med alla.

Tidigare har arbetet kring kedjans skötsel skett ideellt av en mindre skara, detta är något som inte håller i takt med att vi växer. Ett beslut i rätt riktning enligt min mening fattades vid ett styrelsemöte i Stockholm att vissa arvoden skall betalas ut för administrativa uppdrag.

Det viktigaste för vår fina förening inför framtiden är att behålla kamratskapet och sammanhållningen trots att vi blivit så stora. För att sedan få riktig nytta av medlemsskapet anser jag att vi måste få igång användandet av hemsidan som är en kommunikationsplats mellan medlemmarna. Själv tillhör jag de konservativa tråkmånsarna när det gäller IT överhuvudtaget, inte förrän i början av detta år har jag på allvar börjat med mail osv. och efter ett tag upptäcker man vilket otroligt redskap det är.

Tottes förslag om en sk. Skruv & Muttersida måste vi utveckla, alltså en mötesplats på hemsidan där vi kan dryfta tekniska problem på maskiner. Köp & sälj grejer av varandra osv. Hur många gånger i veckan får vi inte förfrågningar på maskiner som vi inte har och oftast rinner det ut i sanden. Om man enkelt vid sådana tillfällen kunde gå till hemsidan och göra en förfrågan till alla medlemmar skulle vi till slut få igång en lukrativ process. Ett förslag skulle kunna vara att denna "Skruv & Muttersida" ligger främst på skärmen hela dagarna.

Med rätt skötsel är Hyrexkedjan en otrolig maktfaktor, något vi tillsammans måste hjälpa till att vårda omsorgsfullt. Vi har gått från Korpserien till Allsvenskan på mycket kort tid. Det viktiga är att tillvarata alla åsikter från hela landet så om ni har ideer, tveka inte att ta kontakt med Roger eller någon annan i styrelsen. Eller skicka en artikel till mig för införande i medlemsbladet.

Hyrexredaktionen

Anders Östeman